

Technico-Commercial

Rattachement hiérarchique : Responsable Commercial

Localisation : 5 rue de Broglie, 22300 Lannion

Type de contrat : CDI

Contact : commercial@kerdry.com

Activité principale

Au sein du pôle commercial, vous serez en charge du développement de votre portefeuille clients et de fidéliser un portefeuille existant

Missions

- * Recherche des nouveaux clients
- * Entretien de la clientèle existante
- * Mise en forme des demandes clients
- * Création des offres de prix en s'appuyant sur le responsable commercial et le chargé d'affaire
- * Revue de contrat à réception des commandes
- * Traitement des litiges clients

Profil :

Vous êtes intéressés par le développement commercial de solutions techniques.

De formation supérieure à dominante technique (idéalement bac+2/3 (ou plus) matériaux / nanotechnologies / optique ou équivalent). Une formation complémentaire en commerce est un plus. Ce poste est ouvert aux jeunes diplômés ayant une réelle fibre commerciale ou aux candidats justifiant d'une première expérience dans une fonction commerciale.

- Un niveau correct en anglais (écrit et oral) est nécessaire.
- En contact direct avec nos clients, vous avez le sens du service client. Vous savez vous adapter aux différents interlocuteurs, vous êtes rigoureux (se), organisé(e) et à l'écoute.