

Fondé en 1985 à Lannion, au cœur d'un pôle dédié aux nouvelles technologies, Novatech met sa créativité, son expérience et ses compétences au service de secteurs variés, de la conception à la livraison.

Proposant une gamme complète de services dans le domaine de la sous-traitance, Novatech ne cesse de croître grâce à sa compétitivité reconnue.

Novatech est un des acteurs majeurs de l'électronique européenne. Répondant aux exigences les plus complexes, **le Groupe est un apporteur de solutions concrètes dans les domaines de l'étude et de la fabrication des produits électroniques (EMS).**

Notre vocation est d'apporter de la **performance** à nos clients **en lien direct avec leurs objectifs stratégiques.**

Dans le cadre de notre croissance et développement commercial, NOVATECH INDUSTRIES recherche un(e)

INGENIEUR TECHNICO/COMMERCIAL (H/F) en CDI Temps plein
Possibilité Home-Office ou
Basé(e) à Lannion (22), Pont de Buis (29)
pour renforcer notre équipe commerciale.

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous avez en charge le développement de nos activités commerciales nationales et internationales, à travers une action de prospection structurée sur tous les secteurs susceptibles d'être intéressés par nos offres.

Vos missions :

- Vous pilotez toutes les étapes de la commercialisation depuis la détection du besoin client à la construction du projet technico-économique, jusqu'à la fidélisation des clients.
- Vous travaillez en mode projet avec nos équipes techniques internes qui vous accompagnent dans vos démarches, afin de proposer des solutions performantes aux clients et prospects.
- En contact avec le terrain, vous identifierez les nouveaux marchés potentiels et serez force de proposition auprès de la direction.

Le salaire proposé se compose d'un fixe et d'un variable. Une voiture de fonction sera fournie. Vous pratiquez l'anglais couramment et êtes disponible pour de fréquents déplacements en France et à l'étranger.

Votre profil :

De formation technique/ électronique niveau bac + 5 (Ecole d'Ingénieurs ou Université), vous avez une expérience en développement commercial de 3 ans minimum, dans la vente de sous-traitance électronique, au sein de structures privilégiant la réactivité et un haut niveau de service au Client.

- Votre professionnalisme technique et commercial,
- Vos capacités à mener des négociations et à convaincre,
- Votre bonne capacité d'analyse,
- Votre forte culture du résultat

seront vos atouts afin de travailler autour de projets d'envergure et en pleine évolution, au sein de notre société.

Retrouvez toute notre actualité sur notre site internet : www.novatech-groupe.com/

Adressez-nous votre candidature (Lettre de motivation et CV) à l'adresse e.mail suivante :

jobs@novatech-industrie.com